

Offre Technico-Commercial(e) (H/F)

L'entreprise ?

Entreprise familiale et indépendante créée en 2000 par Didier SACHOT, SACHOT est spécialisée dans l'installation, la maintenance et la modernisation d'ascenseurs, monte-escaliers, plateformes élévatrices ou encore portes et portails automatiques. Intervenant aussi bien auprès de particuliers que de professionnels, notre entreprise d'une trentaine de collaborateurs rayonne sur la Vendée et ses départements limitrophes. Suite au nouveau projet professionnel de l'un de nos salariés, l'entreprise recrute un **Technico-Commercial(e) (H/F)**.

Vos missions ?

Sous la responsabilité directe du Dirigeant, vous conseillez, commercialisez et développez les contrats d'entretien pour tout type de produit mais aussi les projets de modernisation notamment d'ascenseurs auprès d'entreprises, établissements publics, syndicats de copropriétés voire de particuliers.

A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- S'approprier les technologies sur lesquelles l'entreprise peut intervenir et leurs particularités ;
- Maîtriser les clients existants et identifier leurs éventuels besoins ;
- Identifier les prospects potentiels à rencontrer et recueillir leurs besoins ;
- De manière générale, développer l'offre du contrat d'entretien et améliorer son contenu au besoin ;
- En lien avec le Responsable Technique, établir des propositions commerciales pour les interventions de modernisation ;
- Garantir la rentabilité d'un projet et la satisfaction client ;
- Assurer le suivi des éventuels litiges ;
- Participer aux évènements professionnels (salons, portes ouvertes, etc.) ;
- Suivre, piloter et présenter vos indicateurs de suivi (clients & prospects) à votre Direction ;
- De manière générale, travailler en lien avec l'ensemble des équipes de l'entreprise.

Et vous ?

- De formation minimum de type BTS ou Licence en Commerce ;
- Expérience idéalement dans le domaine industriel, du bâtiment ou de l'ascenseur ;
- Organisation, rigueur, anticipation, esprit d'initiatives ;
- Excellent relationnel, écoute, conseil, enthousiasme, autonomie ;
- Curiosité, goût pour le terrain et la dimension technique ;
- Capacité à représenter l'entreprise et à défendre ses intérêts (image, rentabilité, satisfaction clients, etc.) ;
- Maîtrise du Pack Office.

Pourquoi rejoindre SACHOT ?

- Une entreprise familiale et à taille humaine ;
- Une diversité de produits (ascenseurs, monte-escaliers, plateformes, portails, élévateurs, etc.) ;
- Une diversité de clientèle (professionnels et particuliers) ;
- Un secteur d'activité dynamique !

Les conditions d'emploi ?

- Poste à pourvoir en CDI (temps plein) ;
- Statut Cadre, Forfait Jour ;
- Tickets Restaurant ;
- Véhicule de service mis à disposition, téléphone, etc. ;
- Permis B indispensable ;
- Interventions principalement sur le secteur de la Vendée et de ses départements limitrophes ;
- Rémunération : à définir selon profil. Salaire avec base fixe évolutive (& rémunération variable dans un second temps).

Vous voulez postuler ?

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation par mail à rh@sachot-acces.fr.